

»Der er således ikke taget stilling til, hvorvidt dette tætte samarbejde mellem forsikringsselskaberne bliver udnyttet til at skabe en såkaldt dominerende stilling i markedet.«

– Erik S. Rasmussen, CAD

»Taksatorringen er jo en slags indkøbsforening, og disse er anerkendt de fleste steder – også blandt vores medlemmer. Det kan jo ikke nytte noget, at vi elsker indkøbssamarbejde, når det er til vores egen fordel, men afskyr det, når vi er leve-

randører. Vi må hurtigst muligt erkende at forsikringsselskaberne er vores kunder, og hvis de opfører sig på en måde, som dele af autobranchen ikke kan lide, kan man jo bare lade være med at arbejde for dem,« siger Preben Kjær, hvis bestyrelse i maj vil overveje, om foreningen fortsat vil deltage i lignende sager.

## "LICENSE TO KILL"?

Taksatorringen "får lov til at bryde loven", mens organisationerne udelukkes fra at værne om deres medlemmers interesse, anfører SKAD og FAI i en kommentar til Konkurrenceankenævnets afgørelse af organisationernes anke.

Af **Michael Nørregård** (FAI)  
og **Thomas Krebs** (SKAD)

Konkurrencestyrelsen har nu officielt givet Taksatorringen en "License to kill" ved at afvise autoorganisationernes klager over den dispensation, de igennem mange år har fået fra Konkurrenceloven. Det er åbenbart i orden, at Taksatorringen får lov at bryde Konkurrenceloven, mens organisationernes hænder er bundet. Vi kan intet tillade os for at hjælpe vores medlemmer – så hedder det et kartel!

Tonen er blevet betydeligt skærpet på markedet for reparation af forsikringsskader. Netop nu forlanger selskaberne ekstra rabatter.

Vi har set Codan være ude med et udbud på skadesreparationer for at koncentrere deres indkøb på et mindre antal værksteder. Det skærper konkurrencen yderligere.

Fornuften er blevet lagt på hylenden. Den eneste, der kommer til at lide under konsekvenserne, er bilisten, da ingen kan levere den kvalitet, der kræves, uden at få omkostningerne dækket. Man stiller store krav om fabriksgodkendt udstyr, løbende uddannelse i ny bilteknologi, fuld styr på omkostnin-

ger og arbejdsmetoder, samt tre års garanti på arbejdet. Ud over de lave priser ønsker man yderligere rabatter på timepriser og reservedele. Budgetterne er skåret ind til benet, så virksomhederne ikke kan investere i nyt udstyr eller sende deres folk på kursus, hvilket med tiden vil få fatale konsekvenser for det stykke arbejde, man har mulighed for at levere.

Mange af SKAD's og FAI's medlemmer oplever i det daglige et stigende pres fra alle sider for lavere priser, hurtigere og mere effektiv levering og garanteret kvalitet.

Det bliver ikke nemmere, skal vi hilse at sige, og vi får ingen hjælp fra Konkurrencestyrelsen, der åbenbart tillader karteldannelse, hvis blot man er indkøber.

Det enkelte værksted skal nu virkelig overveje, hvad der kan gøres for at blive mere konkurrencedygtig. Effektivisering og procesoptimering er vejen frem kombineret med strategiske overvejelser om indgåelse af alliancer, sammenlægninger og fusioner.

Det er nu der skal handles.