

Forsikring tilrettet generationsskifte

Tryg Erhverv og SKAD styrker samarbejde på forsikringsområdet.

FORSIKRING

Generationsskifte er et emne, der giver genlyd over hele branchen. Mange kloge hoveder har udarbejdet retningslinjer om, hvordan generationsskiftet skal gennemføres. Hos SKAD arbejder man meget med emnet, ikke mindst fordi der findes medlemmer, der enten overvejer et generationsskifte, eller står midt i det.

- Her er det naturligvis vigtigt for os at styrke medlemmets interesser i skiftet, udtaler Thomas Krebs, direktør hos SKAD.

- Mange overvejer at sælge til en medarbejder eller medarbejdende familie-medlem, da virksomhedskendskab oftest er en forudsætning for at videreføre virksomheden. Her kan der



Erik Rasmussen (tv) og Thomas Krebs glæder sig over den nye aftale.

være tale om en søn, datter eller svend, der har mod på at lede virksomheden fremover. Derfor er det vigtigt for SKAD, at køberen kan overtage ancienniteten på virksomhedens bilpark fra sælgeren, da man oftest står overfor et krav om at starte forfra på bilforsikringen, tilføjer Thomas Krebs.

I samarbejde med Erik Rasmussen, key account manager hos Tryg Erhverv,

har SKAD nu fået udarbejdet et specielt produkt, der netop tilgodeser medlemmernes behov ved generationsskifte. Aftalen tager netop højde for de fordele, medlemmerne kan få gennem en SKAD fordelsforsikring hos Tryg.

- Det er fantastisk at kunne sidde med et forsikringsprodukt, der giver så mange fordele for vores medlemmer, vurderer Thomas Krebs. *mich*